

Лизинг – новые возможности бизнеса

Ассоциация лизинговых и финансовых компаний «Ярфинвест» – федеральная лизинговая компания; холдинг работает на финансовом рынке России с 1997 года. Входит в TOP-50 крупнейших российских лизинговых компаний по рейтингу журнала «Финанс» и TOP-50 европейских лизинговых компаний по лизингу недвижимости по рейтингу Европейской федерации национальных лизинговых компаний LEASEUROPE. По состоянию на начало 2007 года лизинговый портфель компании превысил 1 млрд. рублей.

Председатель правления ассоциации «Ярфинвест» Александр Яхнич рассказал, какие возможности для развития бизнеса предлагают сегодня лизинговые компании.

– Насколько существенный вклад лизинга в экономику страны?

– С учетом международного опыта сегодняшней вклад лизинга в инвестиции в основные средства пока можно считать скромным – около 8%. В Европе доля лизинга колеблется от 9% в Великобритании до 16% в Германии. Гораздо выше доля лизинга в инвестициях в США – до 30%. С учетом высокого износа основных фондов в нашей стране, «выхода из тени» предприятий малого и среднего бизнеса можно с основанием говорить о перспективе роста лизингового рынка как минимум до средне-европейского уровня. В абсолютных цифрах российский рынок лизинга уже вошел в десятку крупнейших рынков мира; если рост мирового рынка лизинга за последние пять лет составил около 5,5% в год, то российский лизинг вырос в 7,5 раза – до 9 млрд. долларов.

– Что делает лизинг востребованным российскими предприятиями?

– Для предприятий разного уровня приоритеты в оценке эффективности применения лизинга для развития бизнеса различаются. Важным фактором для малого бизнеса является большая гибкость лизинговой компании как кредитора по сравнению с банками. Довольно жесткое регулирование кредитных учреждений со стороны Банка России не всегда позволяет адекватно оценить небольшой бизнес клиента. Лизинговая компания, не обремененная таким регулированием, имеет очевидное преимущество. Я бы не хотел ни в коем случае представить ситуацию таким образом, что лизинговые компании готовы финансиро-



вать непонятный и неликвидный бизнес. У всех крупных лизинговых компаний развиты внутрикорпоративные процедуры, и принятие решения о выделении финансирования формализовано подобно банковской структуре, однако отсутствие жестких нормативов позволяет взглянуть на бизнес клиента глубже: учесть опыт работы на рынке, деловую репутацию – и принять решение об участии в его проекте.

Для среднего бизнеса, на наш взгляд, определяющим фактором является лояльность лизинговой компании при рассмотрении очередного проекта. Наши клиенты, например федеральные сетевые компании или производственные предприятия, активно развиваются, многие имеют утвержденные планы развития на текущий финансовый год. Такие лизингополучатели имеют в нашем лице надежного финансового партнера. Поскольку фаза «знакомства» с ними уже пройдена и наша компания располагает собственными инвестиционными ресурсами, мы готовы предоставлять им финансирование оперативно, в соответствии с их

планами и потребностями; весь процесс занимает считанные дни.

Для крупного бизнеса, конечно, важным фактором является стоимость финансирования. Мы имеем надежную ресурсную базу, которая позволяет нам неоднократно выигрывать тендеры на предоставление лизингового финансирования серьезным предприятиям, в том числе в сфере электроэнергетики. Также для крупных предприятий, особенно входящих в группу «естественных монополий», лизинг позволяет более достоверно планировать финансовые потоки и формировать и «защищать» собственные тарифы по годам.

– Можно подробнее рассказать об источниках финансирования?

– Повышение капитализации лизинговых компаний – одна из основных тенденций последних лет. Мы стараемся уделять этому должное внимание: по рейтингу ассоциации «Рослизинг» мы занимаем 22-е место в России по размеру собственного капитала. Это позволяет нам активно формировать лизинговый портфель и обеспечивать рост компании, превышающий рост рынка в целом. Конечно, мы сотрудничаем с банками. Наш основной партнер – это Сбергегательный банк, с которым нас связывает многолетнее сотрудничество. Сегодня Сбербанк России – это мощное финансовое учреждение, располагающее самыми серьезными финансовыми возможностями в стране и внушительной продуктовой линейкой. Руководству Северного банка Сбербанка России удалось создать профессиональную команду единомышленников, умеющую работать на результат, слаженно и эффективно. Грамотная технология работы и продуманная кадровая политика позволяют банку сохранять лидирующие позиции в регионе и стране в це-

лом. Кроме того, наша компания располагает открытыми лимитами в ряде российских и иностранных банковских учреждений.

– Какие условия на сегодняшний день лизинговые компании могут предложить бизнесу?

– С учетом прихода на российский рынок крупных иностранных игроков – ING Group, VB-Leasing, Uni Credit, BNP Paribas и некоторых других – на лизинговом рынке начинает быть заметным фактор конкуренции. Это, как и всегда в рыночной экономике, на руку потребителям услуг, т.е. нашим российским лизингополучателям. Тенденции последних лет – существенное снижение ставок и комиссионных лизинговых компаний, снижение размеров авансовых платежей и увеличение сроков лизингового финансирования. На сегодняшний день наша компания готова финансировать стандартные проекты на срок до 7 лет включительно, а индивидуальным образом – и на более длительный срок.

В случае более сложных проектов лизингополучатели могут рассчитывать на индивидуальные условия платежей и различные дополнительные услуги. Гибкий график лизинговых платежей, учитывающий сезонность деятельности предприятия, сегодня является стандартным предложением. Сейчас мы финансируем проекты, в которых срок изготовления и монтажа оборудования достигает 1 года. На данный период мы готовы предоставить клиенту льготные условия, снижающие его финансовую нагрузку. Также, безусловно, наши специалисты готовы обеспечить весь комплекс сопутствующих консультационных услуг, связанных с вопросами таможенных, бухгалтерскими и юридическими вопросами. Сегодня с учетом роста производства и усиления конкурентной борьбы предприятиям принципиально важно успеть занять или увеличить свою нишу на рынке, быть всегда на шаг впереди своих конкурентов. За последние годы лизинг стал мощным инструментом развития бизнеса, позволяющим ему выйти на качественно новый уровень.

Беседовала
Полина АРБАТОВА