



# ПОМОГАЕМ ВЫСТРАИВАТЬ КООПЕРАЦИЮ

Один из наиболее активных комитетов ЯрТПП – по машиностроению – прошел на Ярославском вагоноремонтном заводе «Ремпутьмаш», где сейчас изготавливают крупный заказ для РЖД.

Текст: Екатерина Пащенко

В мероприятии приняли участие предприятия, готовые стать поставщиками продукции для Ярославского вагоноремонтного завода. За два года, 2018-2019-й, предприятию необходимо изготовить 300 модулей технического сопровождения и обслуживания, – специальных вагонов для перевозки бригад, работающих на строительстве или ремонте железных дорог в самых разных уголках нашей страны.

Модуль представляет собой железнодорожный вагон с пятью купе, кухонным уголком, где есть мебельный гарнитур, холодильник, микроволновая печь, посудомоечная машина и обеденная зона. Вагон оснащен системами вентиляции, кондиционирования и отопления, есть санузел и душ-кабина, рабочая зона, – одним словом все необходимое для жизнеобеспечения и работы. В модуле могут разместиться 20 человек, он является полностью автономным, что позволяет в течение нескольких дней в нем жить и работать.

Работу по развитию производственной кооперации ЯрТПП ведет давно. 16 лет при Палате существует Ярославский центр субконтрактации. Руководство Палаты регулярно поднимает эту тему на встречах с руководителями предприятий. Так, прежде чем выездное заседание комитета на «Ремпутьмаш» состоялось, вице-президент ЯрТПП Александр Федоров не раз встречался с исполнительным директором завода Александром Узяновым: «Мы договорились организовать эту встречу с ярославскими производителями, когда будет готов опытный образец модуля. Первый экземпляр готов, сертифицирован, и теперь можно все детально рассмотреть».

Представители предприятий прошли по заводу, посмотрели различные участки производства, исследовали готовый образец снаружи и изнутри, а впоследствии за круглым столом с руководством и техническими специалистами обсудили различные нюансы и перспективы работы.



«Это новая для нас продукция, мы впервые осваиваем изготовление таких модулей. Опытный образец собрали полностью своими силами, но очень много систем и видов продукции, которая для нас не является профильной – электрика, системы вентиляции и кондиционирования, отопления, изоляционные материалы, дизельгенераторные установки, мебель и другие. И мы готовы по все этим направлениям сотрудничать с ярославскими компаниями и делать эту технику с вашей помощью, – обратился к участникам встречи Александр Узянов, исполнительный директор АО «Ярославский ВРЗ «Ремпутьмаш». – Машина хорошая, и испытания это показали, но всегда есть что дорабатывать и совершенствовать. Мы открыты и ждем ваших предложений в тех сферах, где вы профессионалы».

Он также акцентировал внимание собравшихся на том, что эти модули будут востребованы, к примеру, на Северной железной дороге, где люди при температуре  $-50^{\circ}\text{C}$  будут ремонтировать пути, жить в этих вагонах неделю-две, и важно, чтобы эти машины были надежными, все системы работали бесперебойно.



«Участствовать в этой работе должны те предприятия, которые обладают необходимыми компетенциями, могут предложить достойное качество и выдержать все сроки, – считает председатель комитета ЯрТПП по машиностроению Владимир Корытов.

**Среди потребностей, обозначенных «Ремпутьмаш» – дизель-генераторные установки, топливные и водяные баки, детали из полиуретана, двери и окна пассажирских вагонов из алюминия, алюминиевый перфорированный лист, влагостойкая фанера, системы вентиляции и кондиционирования воздуха, монтаж электрооборудования.**

Встреча закончилась личными переговорами с главным инженером, заместителями директора по производству и по снабжению. Это первая, но не последняя встреча, работа будет продолжена.



**Олег Евграфов**

**заместитель исполнительного директора по снабжению Ярославского вагоноремонтного завода «Ремпутьмаш»:**

– Вся закупочная деятельность на заводе осуществляется согласно 223-ФЗ. И для участия в конкурсных процедурах необходимо грамотно оформить заявку в соответствии со всеми требованиями.

Откровенно говоря, мы столкнулись с очень низким уровнем формирования и подачи документации. Лишь небольшое количество предприятий качественно готовят заявку. Это важно, и на это надо обратить внимание предприятиям. Только при правильном оформлении заявки, участник допускается к конкурсным процедурам. Бывают ситуации, когда компании предлагают хорошие условия по цене, и мы знакомы с производственным процессом, но заявленные документы не соответствуют требованиям и предприятие даже не допускается к участию в конкурсе.

**Комментарии участников**

**Михаил Новиков**

**коммерческий директор завода «Ярполимермаш»:**

– Предложили механообработку изделий, сварочные работы, объемы большие, мы готовы встраиваться в процесс изготовления. С удовольствием организуем встречу на предприятии, покажем оборудование и наши технические возможности.

**Игорь Тройник**

**руководитель направления комплектации Завода ПСМ:**

– Мы производим дизельгенераторные установки, эта продукция требуется при оснащении модулей, договорились обменяться документацией, подготовим коммерческое предложение, проработаем условия. Надеюсь на взаимовыгодное сотрудничество.

**Роман Мясоедов**

**ведущий менеджер отдела продаж АО «Завод ЛИТ»:**

– У предприятия есть запрос на теплоизоляционные материалы, показал образцы нашей продукции. Договорились, что подготовим коммерческое предложение. Завод «ЛИТ» более 20 лет поставляет на рынок теплоизоляционные материалы, наша продукция проверена временем. Я доволен встречей, хочу поблагодарить Торгово-промышленную палату за приглашение.

**Андрей Комогорцев**

**главный инженер АО «Рыбинский завод приборостроения»:**

– Моей задачей было понять, какие потребности есть у «Ремпутьмаша» и что мы можем предложить. Наша тема – это шкафы управления и вся «начинка». Договорились с главным инженером, что он пришлет документацию, которую мы проработаем с точки зрения наших технологических возможностей, возможно, дадим предложения по корректировке конструкторской документации. После того как проработаем технологичность, посмотрим трудоемкость сможем сформировать цену. Хочу поблагодарить Торгово-промышленную палату. Благодаря заседаниям комитета будь то на базе ТПП, если это какая-то злободневная тема, будь то встречи на предприятиях у меня появилось огромное количество контактов, я узнал, кто чем занимается и какие задачи может решать. Это реальная работа по налаживанию кооперационных связей.

**Если вы заинтересованы в сотрудничестве с Ярославским вагоноремонтным заводом обращайтесь в Ярославский центр субконтракции. Контактное лицо – Лавров Владимир Львович, тел. 45-80-57, lavrov@yartpp.ru.**