



Открытая площадка СВХ ООО «ТСП» в Ярославле

О РЫНКЕ ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ

Вниманию участников внешнеэкономической деятельности

О рынке таможенных услуг, изменениях в таможенном законодательстве, «серых брокерах» и грамотном оформлении грузов мы беседуем с Андреем Александровичем Лобановым, генеральным директором компании «ТСП», специалисты которой многие годы работают в сфере внешнеэкономической деятельности и на профессиональной основе оказывают услуги участникам ВЭД.

Текст: Екатерина Пашенко

Возвращение России в ряды рыночных экономик потребовало решения множества проблемных вопросов в законодательной, таможенной, транспортно-логистической и других отраслях.

В новых экономических условиях российская логистика должна была научиться удовлетворять потребности бурно развивающегося рынка потребления. На протяжении двух десятилетий на экспорт мы отправляли в основном сырьевые ресурсы, по импорту получали готовые товары. Отличительной чертой современной российской логистики является низкий уровень автоматизации процессов, недостаточное управление издержками и, конечно, значительное влияние государственного административного ресурса.

Роль государственного проникновения, включая внешнеэкономическую деятельность, просто гипертрофирована. Для логистической отрасли важнейшим является показатель «Международная торговля», по которому Россия занимает 100-е независимое место. Это объективно указывает на то, что во взаимоотношениях бизнеса с государством, в первую очередь в лице таможенной службы, есть огромное поле для развития.

Безусловно, сделано многое:

Так, в новейшей экономической истории России Таможенный кодекс менялся уже 4 раза: в 1993, 2003, 2010 годах. С 2018 года мы работаем по новому Таможенному кодексу ЕАЭС, а это значит, что поддерживать компетенцию в области таможенного оформления на таком уровне, чтобы не прослыть нарушителем таможенных правил не так уж и просто.

Поддержание этой компетенции в компании, работающей с разнообразной номенклатурой товаров от «куриного яйца до авиадвигателя», обязывает иметь в штате опытных специалистов по экспортно-импортным операциям с соответствующими таможенными квалификационными аттестатами, постоянно поддерживающих свои знания, а также работников в области классификации товаров, специалистов по техническому регулированию, логистов, знающих ВЭД юристов, при необходимости способных отстаивать нашу позицию в таможене и судах.

Помимо высокой компетенции, в силу как раз профессиональной специализации, для оказания услуг в околотаможенной сфере требуется еще

Свидетельство ФТС РФ, с банковской гарантией, а это нам обеспечивает ближайший партнер – АО «ИнВест Мультимодал».

Кроме того, ООО «ТСП» имеет Свидетельство Ярославской таможни о включении в реестр складов временного хранения (СВХ) открытого типа – общая площадь которого составляет около 4 тыс. кв.м, что позволяет нам оказывать комплексные услуги участникам ВЭД.

выходцы из ФГУП «РОСТЭК», которое принимало активнейшее участие в развитии инфраструктуры таможенных органов, таможенных технологий, включая «первые шаги в околотаможенном бизнесе», в том числе и в Верхне-Волжском регионе.

Мы набрали много «шишек», побывали в разных проблемных и финансовых ситуациях, которые, как я думаю, сделали ответственнее и умнее наш коллектив и нацеливают нас на успехи в будущем. Сегодня



Стать таможенным представителем в России не сложно, а очень сложно. Необходима банковская гарантия и обученные специалисты, которые каждые два года должны повышать свою квалификацию (причем обучение платное и дорогое), т.к. законодательство и правила декларирования постоянно меняются.

Андрей Лобанов

генеральный директор ООО «ТСП»

Что отличает вашу компанию от «серых брокеров»



Стать таможенным представителем в России не сложно, а очень сложно. Я уже отмечал, что необходима банковская гарантия и обученные специалисты, которые каждые два года должны повышать свою квалификацию (причем обучение платное и дорогое), т.к. законодательство и правила декларирования постоянно изменяются.

Услуги «серых брокеров», как правило, значительно дешевле, они работают за наличный расчет и по демпинговым ставкам, зачастую нарушая правила для снижения платежей в бюджет, оставляя владельца товара один на один с законом, если в схеме что-то пошло не так.

Когда товар декларирует специалист таможенного представителя – ответственность за полноту, корректность данных о грузе, за уплату пошлин они несут солидарно.

Несмотря на трудности, которые испытывают все предприниматели при ведении своего бизнеса, мы принципиально работаем только в рамках действующего законодательства.

Какой спектр услуг оказывает компания и в чем ваше преимущество



Начну с того, что большинство специалистов компании имеют 15-20-летний опыт работы, это

нами заключено около 500 договоров на информационно - консультационное обслуживание, оказание услуг таможенным представителем и по хранению товаров на собственном СВХ в Ярославле.

Подчеркнем, что эффективное ведение внешне-экономической деятельности требует от каждого участника соответствующих знаний тех отраслей права, которые эту деятельность регулируют.

Начинающему участнику ВЭД мы окажем бесплатную консультацию, по договору поможем отработать контракт так, чтобы не возникло проблем и лишних расходов при транспортировке и таможенной «очистке», осуществим таможенное оформление товаров и транспортных средств, включая подакцизные товары, рассчитаем все платежи, налоги и сборы в доход бюджета; совершим необходимые действия, связанные с выполнением таможенных операций – приграничных терминалах или на собственном СВХ в Ярославле до выпуска товара, а также получения партнером разрешений, согласований, сертификатов, лицензий для мер нетарифного регулирования.

При необходимости окажем помощь по доставке груза из-за границы нашими партнерами – международными перевозчиками, как российскими, например «Траско», так и иностранными – «Ниппон Экспресс».

Отметим, что наши специалисты давно взаимодействуют с партнерами только в цифровой среде: 100 % электронное декларирование, предваритель-

Около

500

договоров заключено ООО «ТСП» на информационное обслуживание, оказание услуг таможенным представителем и по хранению товаров на собственном СВХ в Ярославле.

485

участников ВЭД в Ярославской и Костромской областях в первом полугодии 2018 года оформили

18621

декларацию на товары, что на

7,6% больше, чем в первом полугодии 2017 года.

ное информирование и, при необходимости, удаленный выпуск товаров в пунктах пропуска на границе.

Когда на рынке услуг множество компаний и «серых брокеров» (только в нашем регионе их более двадцати), то хороший результат достигается за счет следующих факторов, проверенных временем: законно, качественно, быстро и, естественно, за умеренную плату. Кстати, наши тарифы не повышаются уже несколько лет.

Примерами долгосрочного сотрудничества могут служить наши взаимоотношения с предприятиями: Гаврилов-Ямский машиностроительный завод «Агат», «Русские краски», «ПСМ», «Русская механика», «Шуйские ситцы», «Норский керамический завод», компаниями «Комацу», «Ниппон Экспресс», «Линдаб Билдингс», «Сокол - Яр» и многими другими, в том числе из других регионов России.

Фактически, это уже аутсорсинг, т.е. передача бизнес-процессов цепи поставок профессиональному оператору с целью быстрой и безопасной доставки груза и прохождения таможенных формальностей.

Мы – сторонники добропорядочных, длительных взаимоотношений на основе грамотного выстраивания доверительных внутренних и внешних бизнес-процессов.



После переговоров с ближайшим партнером, японской логистической компанией «Ниппон Экспресс» Лобанов А.В., Нагано-сан, Лобанов А.А.

Конечно, у крупных холдинговых компаний есть свои спецподразделения с логистами, экспедиторами и т.д., но скажем откровенно, что иногда они вынуждены обращаться к нам, поскольку мы обладаем более высокой квалификацией в силу своей профессиональной деятельности.

Обращаем внимание участников внешнеэкономической деятельности, что мировые практики свидетельствуют, что бизнес, который стремится стать лучшим в совершенно разных сферах деятельности обречен в дальнейшем на выживание.

Например, в Японии около 10000 частных компаний, специализирующихся на услугах в сфере ВЭД.

К сожалению, в России сегодня иные представления об околотаможенной сфере.

В Японии неспецифичные для основного бизнеса функции передают на аутсорсинг профессионалам, а не осваивают сложные многоуровневые и многогранные законы и правила, т.е. компетенции в области таможенного оформления и перевозок. То же происходит и в Китае.

Какие тенденции вы бы еще отметили в внешнеэкономической сфере ?

Несмотря на то, что по отношению к основному партнеру – Европе, наш регион находится дальше чем Петербург и Москва, что не так выгодно в плане логистики, и испытал сложности переходного периода, область восстановилась и усиливает свою инвестиционную привлекательность. Вместе с тем, по данным таможи, в первом полугодии текущего года, по сравнению с аналогичным периодом 2017 года, количество участников ВЭД в Ярославской и Костромской областях, вместе взятых, выросло на 4,3% до 485 организаций и физических лиц, которые оформили 18621 декларацию на товары, что на 7,6% больше, чем в 1-м полугодии 2017 года.

А в начале 2000 года Ярославская таможня (без Костромской области) оформляла ежегодно около 27000 деклараций на товары, и было около 280 участников ВЭД. Конечно же, свою негативную роль играют санкции, которые, по оценкам аналитиков, затронули, примерно, пятую часть российского ВВП.

Однако, в целом в России с начала года за счет роста товарооборота с Китаем (более 30%), Турцией и Германией импорт товаров увеличился на 14,7%. А в Ярославской области импорт вырос на 4%, экспорт – на 9%.

И, последнее: рост промпроизводства в России за полугодие составил 3%, а в Китае – 6,8%.

Эти цифры, безусловно, демонстрируют положительные тенденции. А как жить без них?

Каких изменений ожидать в сфере таможенного законодательства ?

В 2017 году принята комплексная Программа развития ФТС России до 2020 года. До недавнего времени в РФ было 672 пункта таможенного оформления, включая центры электронного декларирования (ЦЭД), таможенные посты и отделы таможенного оформления.

В ближайшем будущем таможенное оформление в России будет сосредоточено в 9-ти электронных таможнях (3 – уже созданы) и в 16-ти Центрах электронного декларирования. Ключевой посыл – это простые и удобные условия для бизнеса, которые, в том числе, заключаются в единообразной практике.

Вступивший в силу с 1 января 2018 года Таможенный кодекс ЕАЭС закрепил изменения в таможенном законодательстве. Речь идет о приоритете электронного документооборота над бумажным, авторегистрации деклараций, автоматизации выпуска товаров, сокращении сроков таможенных операций и других новшествах.

По итогам названной модернизации службы, в 2021 году таможня 99% деклараций будет регистрировать автоматически и автоматически же должно выпускаться 64% всех таможенных деклараций.

Международные нормы найдут свое продолжение в новом законе «О таможенном регулировании в Российской Федерации», который во 2-м чтении уже принят Государственной Думой РФ. Его вступление в силу ожидается с 1 января 2019 года.

В связи с концентрацией таможенного оформления в ЦЭДах таможня также планирует к концу текущего года перевести на работу с едиными лицевыми счетами (ЕЛС) посредством Личного кабинета всех плательщиков (участников ВЭД).

В системе управления рисками, с которой уже знакомы большинство участников ВЭД, в разработке субъектно-ориентированная модель, которая, в первую очередь, предполагает смещение акцента таможенного контроля на этап после выпуска товаров. **Сейчас контроль после выпуска законодательно закреплен в 3-хлетний срок, когда таможня может прийти и проверить качество оформления и полноту уплаты таможенных платежей в бюджет. Подчеркнем, что эта норма действует уже с 2010 года и значимость данной формы контроля будет только усиливаться.**

Например, по итогам проверочных мероприятий ФТС России вместе с налоговыми органами (с которыми уже создана рабочая объединенная база данных) взыскала за полугодие текущего года более 1 млрд рублей, что почти в два раза превышает аналогичный период 2017 года.

Совместно с налоговой службой усилится контроль и мониторинг в части анализа сомнительных сделок.

Сегодня, наверное, только каждая третья товарная партия не признается рискованной. ФТС России надеется сделать систему управления рисками максимально автоматизированной, минимизировать в ней человеческий фактор, сделать по максимуму эффективные многоуровневые алгоритмы оценки, т.е. ввести несколько рубежей контроля («мышь не проскочит»).

Кстати, наверное, сохраняются и внутренние таможенные органы, которым доверяют, как раз, контрольные функции, включая проведение проверок участников ВЭД, СВХ и т.п.

В качестве положительной тенденции рассматриваются варианты отказа от «драконовских» санкций по невозврату валютной выручки, причем в ближайшее время.

Оценивая новые тенденции в деятельности таможенной службы хочется надеяться, что к провозглашенному принципу равноудаленности, простоты и удобства добавится еще и принцип равноприближенности.

Что вы посоветуете малому и среднему бизнесу, только вступающему на внешние рынки ?

Сегодня в Москве и Петербурге появилось несколько компаний, которые за достойную плату предлагают за несколько дней научить предпринимателя самостоятельно декларировать товары. В программе – один рабочий день на теорию и три дня практических занятий.

Однако практика показывает, что при экспорте самостоятельного декларирования одноименного товара понадобится минимум несколько месяцев, чтобы, по крайней мере, осознанно общаться с программой электронного декларирования. Некачественное заполнение граф таможенной декларации (случайная ошибка) может привести к нарушению таможенных правил и, соответственно, к последующим санкциям со стороны таможи, которая ошибок никогда не прощает. А правильно отработать контракт? А заполнить экспортную документацию?

Цена экспортной декларации – около 5-7 тыс. рублей. Поработайте с таможенным представителем, а уже когда пойдет объем, придет понимание, как все грамотно оформить – можете заняться и самостоятельно.

В Ярославле успешно работает областной Экспортный центр, который также осуществляет подготовку специалистов. Если и учиться, то лучше дома.

Если же речь идет о ввозе товаров, то, безусловно, предлагаем свои услуги. Наши специалисты, хоть и с многолетним стажем, но обязаны каждые два года повышать свою квалификацию, включая подтверждение квалификационного аттестата. Понадобится минимум 2-3 года, чтобы начать работать самостоятельно под присмотром наставника, да и то, не все категории товаров ТН ВЭД.

Опираясь на многолетний опыт работы у нас есть предложение создать при Торгово-промышленной палате Ярославской области Комитет по внешнеэкономической деятельности. Платформа ТПП позволит наладить диалог с ключевым игроком данного рынка – ФТС России и под началом одного из вице-президентов палаты объединить всех заинтересованных лиц: участников внешнеэкономической деятельности, членов палаты и деловых кругов, представителей органов власти, сертифицированных перевозчиков, таможенных представителей, Экспортного центра и других с целью реализации комплексной Программы развития ФТС России, получившей название **«10 шагов навстречу бизнесу».**

Пусть это будет наш ответ ключевому игроку под названием «10 шагов бизнеса навстречу...».

В **9** электронных таможах и

16 центрах электронного декларирования будет сосредоточено таможенное оформление в России в ближайшем будущем

ООО «ТСП»

8-(800)-250-53-00 -
многоканальный
Тел.: (4852) 45-15-40;
45-15-60, 44-82-53 (СВХ)