

В Ярославле разгорается борьба за контроль над рынком телекоммуникаций. Главные конкуренты – ОАО «Яртелеком» и муниципальное предприятие «Ярославльтелесеть».

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ДВА КАБЕЛЯ В КВАРТИРЕ

В отделе развития Яртелекома, куда мы обратились за комментариями, очень удивились такой реакции Анатолия Яблочкина:

– Мы не поняли, в чем тут «на-

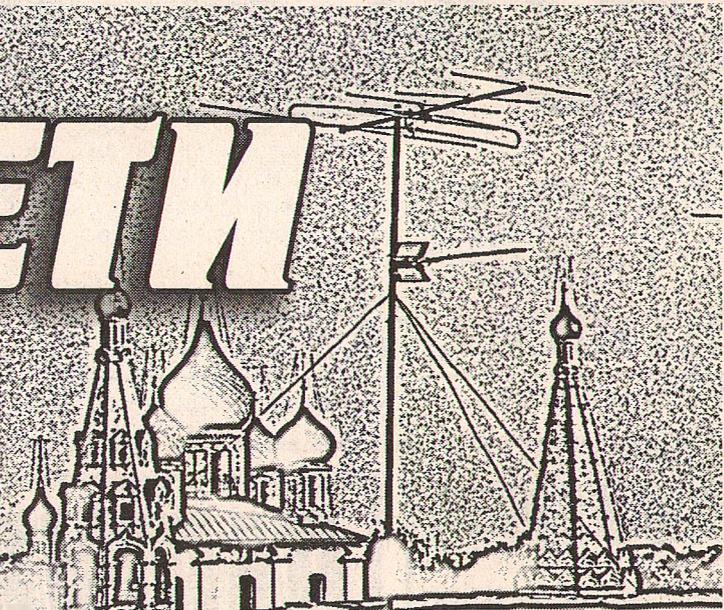
ком Оптикс», составляет менее 10 долларов США на одного абонента. Дело в том, что Яртелеком работает на частично уже построенной оптико-волоконной сети. Готовность связей к быстрой охвату всего Ярославля, по их словам, гораздо выше, чем у конкурентов из МУП. «Ярославльтелесеть» начинается с нуля, и потому подключение всего города к сети будет длиться много лет. Город-

базовый пакет из 6 каналов составляли 90 процентов наших доходов, то сейчас – только 68 процентов.

В конце прошлого года за кодированные каналы платили более 2 тысяч ярославцев. 90 процентов из них предпочитали «покупать» 6 программ за 80 рублей в месяц, включая «ночной канал», и только немногие лишают себя такого удовольствия, экономя 15 рублей.

том, что только на свои доходы «Ярославльтелесеть» современное кабельное ТВ стоимостью 50 млн. рублей не построит. Есть три варианта решения проблемы. Можно заложить средства на развитие телесети в тариф: из 14 рублей 10 копеек отдавать определенную

сумму на строительство. А можно взять кредит в банке или пойти на акционирование «Ярославльтелесети».



ВОЙНА ЗА ТЕЛЕСЕТИ

ИНТЕРНЕТ ОТ ЯБЛОЧКИНА

Две эти коммерческие структуры уже приступили к строительству оптико-волоконных сетей, с помощью которых горожане получат неограниченный доступ к Интернету, возможность смотреть цифровое телевидение и общаться по видеотелефону. Еще десяток структур, в том числе московских, также не прочь выйти на этот перспективный рынок. По оценкам экспертов, в 2002 году оборот российских компаний, предоставляющих доступ в Интернет, должен составить 3 млрд. долларов.

Такую цифру назвал директор МУП «Ярославльтелесеть» Анатолий Яблочкин, рассказывая депутатам муниципалитета о ходе реализации проекта по созданию единой городской сети кабельного телевидения. Действующие системы коллективного телеприема устарели морально и физически и не отвечают современным стандартам. Поэтому инвестиционный проект создания единой оптико-волоконной сети в Ярославле, утвержденный муниципалитетом еще в марте 2000 года, имеет стратегическое значение.

По словам Яблочкина, юридическое и документальное обосно-

вание проекта уже готово, и предприятие подошло к его активной реализации. Есть лицензия на строительство телекоммуникационной сети, выданная Госсвязьнадзором. Тендер на право разработки сети выиграла фирма «Вимком Оптикс». Начато рабочее проектирование телесетей Кировского района. Из фонда непредвиденных расходов городского бюджета выделено 303 тысячи рублей на закупку материалов, и в ближайшее время строительство сетей в Кировском районе должно начаться. В Заволжском районе в рамках пилотного проекта стоимостью 3 млн. рублей уже подключено к оптико-волоконной сети 500 абонентов из 3,5 тысячи запланированных.

Всего же по проекту создания единой телеинформационной сети инвестировано 955 тысяч рублей. Но это капля в море. Все работы потянут миллионов на пятьдесят, строительство сети только в Кировском районе обойдется в 13,5 млн. рублей.

– За счет средств предприятия мы не сможем активно строить эту сеть. В тарифе МУП «Ярославльтелесеть» нет инвестиционной составляющей, – заявил Анатолий Яблочкин. – Но если мы не сдела-

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ИДЕОЛОГИЯ – ДЕНЬГИ

Депутаты тоже так считают, а потому потребовали от Яблочкина раскрыть всю бухгалтерию «Ярославльтелесети».

– Сколько вы зарабатываете на закрытых каналах, на эротике? – поставил вопрос ребром главный врач ярославской больницы № 1 Юрий Матвеев. – Где медицинские и образовательные программы? Я пока не вижу, какая у вас цель, какова идеология развития телесети.

Анатолий Яблочкин ответил, что он не идеолог:

– Может быть, когда-то им был. Сейчас я в чистом виде технар.

За 9 месяцев 2001 года МУП «Ярославльтелесеть» заработало 12,1 миллиона рублей. Чистая прибыль – 3,6 миллиона. Однако значительная часть прибыли, по словам Яблочкина, существует только на бумаге. Это некомпенсированные льготы населению, в частности по закону о ветеранах.

– Мы научились сами зарабатывать деньги, предоставляя населению дополнительные платные каналы. Если в 1999 году платежи за

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ем оптико-волоконную сеть, придут другие и реализуют этот проект. Яртелеком уже нагло начал строительство своей сети в Дзержинском районе.

ДА ЗДРАВСТВУЕТ КОНКУРЕНЦИЯ!

Анатолий Яблочкин убедил членов экономической комиссии в